

# 신임리더 핵심스킬 세미나

®

Achieving Success through Human Relations Skills



## 전문가에서 리더로 가는 신임리더 육성 과정

### 관계와 소통으로 성공하는 팀 만들기 (ASTHR)

보통 조직에서 탁월한 실무능력을 입증한 직원들은, 응당 관리자로서의 역할 또한 탁월하게 해낼 것이라는 막연한 기대를 받게 됩니다. 하지만 팀 내 원만한 인간관계, 팀 내 커뮤니케이션 채널로서의 역할, 팀 내 갈등중재자로서의 역할, 부하직원의 멘토링과 코칭까지...당면한 실무 외에도 신임리더로서, 중간관리자로서 감당해야 할 역할은 너무나 많습니다.

신임 리더 핵심스킬 세미나(ASTHR)는 신임리더로서 갖추어야 할 핵심스킬(상하좌우 인간관계, 커뮤니케이션, 타인 설득 및 협력창출, 갈등해결 능력, 동기부여)을 데일 카네기의 체계적인 방법론을 통해 성과를 창출하는 과정입니다.

탁월한 실무자가 조직이 원하는 탁월한 관리자로 성장할 수 있도록 데일 카네기가 돕겠습니다.

### 신임리더 핵심스킬 세미나 기대이익:

- 존경과 신의를 바탕으로 한 상하좌우 인간관계 스킬
- 자신의 견해나 아이디어로 타인에게 긍정적인 영향력을 미치는 커뮤니케이션 스킬
- 이견을 우호적으로 설득하고 합의점을 이끌어내는 협력창출 스킬
- 조직의 중간관리자로서 갈등을 협력으로 대체하는 갈등해결 능력 증진
- 개개인의 강점인식을 통해 타인을 동기부여 하는 의사소통

### 참가대상:

과차장 승진 예정자, 신임 관리자, 시니어 팀 멤버, 관계와 협력을 통한 리더십 증진이 필요한 사람

### 프로그램 문의

#### 데일카네기 코리아(역삼 본사)

서울시 강남구 역삼로 17길 47(역삼동 739-17) 카네기빌딩

대표번호: 02) 556-0113 | 팩스번호: 02) 557-4547

비용 : ₩600,000(부가세 별도, 교재비 포함)

[kr.dalecarnegie.com](http://kr.dalecarnegie.com)



The Quality Management System of Dale Carnegie Global Services is ISO 9001 certified.

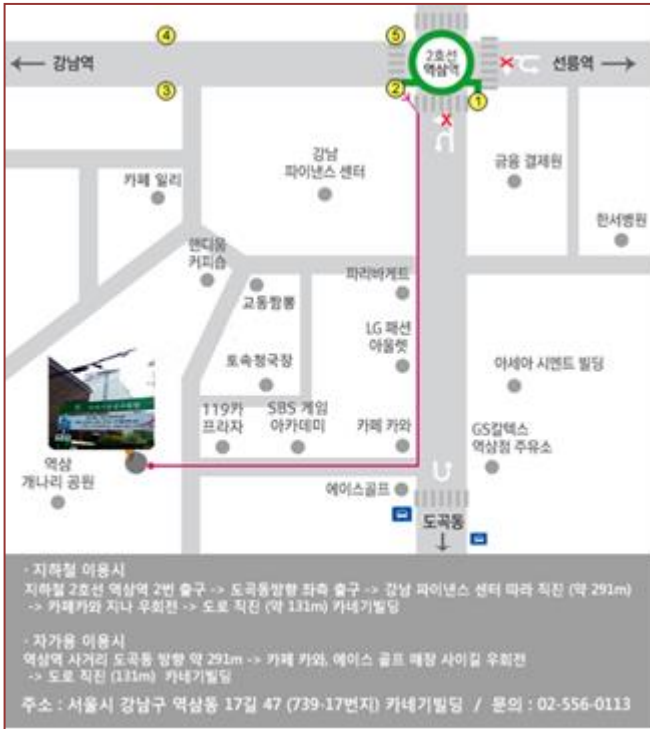
주	주제	학습 목표
1 일 차	1. 성공적인 네트워킹의 기초	· 성공하는 리더의 3 요소를 학습한다. · 자기개발 사이클을 바탕으로 안전지대를 확장한다.
	2. 조직 내에서 개인에게 집중하기	· 신임리더로서, 군중이 아닌 개개인의 팀원에게 관심을 기울인다. · 타인의 이름과 의미에 집중한다. · 창의적으로 상대방의 이름을 연상한다.
	3. 신뢰를 형성하는 인간관계	· 타인에게 솔직하고 진지하게 관심을 기울인다. · 타인이 스스로 말하도록 동기부여 한다. · 경쟁자로서 타인의 관점에서 이야기한다. · 상하좌우 신뢰를 얻는 카네기 인간관계 원칙을 학습하고 공약한다.
	4. 신뢰와 존중을 위한 다양성 이해	· 리더십 유형을 분석하고 그에 따른 차이를 살펴본다. · 차이를 뛰어넘는 통합의 리더십을 발휘한다.
	5. 다양한 의견 속에서 협력 창출	· 의견을 강화하는 증거 사용법을 익힌다. · 동의하지 않을 때도 자신의 의견을 효과적으로 전달하는 법을 익힌다. · 타인을 설득하기 위한 카네기 협력창출 원칙을 학습한다. · 회의를 이끌고 참여하는 회의진행법을 익힌다.
2 일 차	6. 영향력 증대하기	· 스토리텔링을 통한 영향력 개발을 연습한다. · 청중이 행동을 취하도록 동기부여하는 커뮤니케이션을 한다. · 타인의 이야기에 효과적으로 피드백하는 법을 익힌다.
	7. 갈등을 협력으로 대체하기	· 성과지속을 위한 조직내 갈등관리 방안을 토론한다. · 실수를 통해 학습할 수 있는 팀 분위기를 창출한다. · 타인의 태도와 행동을 변화시키는 카네기 리더십 원칙을 학습한다. · 갈등제거를 위한 대화의 공식을 연습한다.
	8. 인정의 힘을 경험하기	· 증거를 바탕으로 타인의 강점을 칭찬하는 칭찬회의를 진행한다. · 칭찬과 긍정적인 피드백을 수용하고 자신감을 얻는다.
	9. 성과공유와 수료축하	· 본 코스를 통한 혁신적인 성과를 공유한다. · 탁월한 리더가 되기 위한 구체적 적용을 계획한다.

### 프로그램 기간 | PROGRAM LENGTH

2 일, 09:00~18:00(16 시간)

장소	1월	2월	3월	4월	5월	6월
본사				14일(목)		
장소	7월	8월	9월	10월	11월	12월
본사	14일(목)			13일(목)		

▷ 본사약도



강남구 역삼로 17길 47 (역삼동 739-17) 카네기빌딩

· 지하철 이용시

지하철 2호선 역삼역 2번출구(2번출구 중 도곡동 방향) → 우측 강남 파이낸스 센터 따라서 직진 (약 250M) → 에이스골프 보이면 방향 우회전 → 도로 끝 카네기 빌딩

· 자가용 이용시

역삼역 사거리 도곡동 방향 약 250M → 공영 유료 주차장 방향 우회전 → 도로 끝 카네기 빌딩

# 추천의 글

나는 대중연설가로 이미 유명해졌음에도 불구하고 연설을 하는 것은 결코 쉬운 일은 아니었다.

한때 대중 앞에 서는 것에 대한 두려움이 많아 대중연설 수업을 들었다.

그것이 바로 데일 카네기 코스였으며, 이 코스를 통해 나는 연설의 두려움을 떨쳐 버릴 수 있었다.

데일 카네기 수료증은 아직도 네브라스카 모마하에 있는 나의 오피스에 걸려있다.

- 워렌버핏 (버크셔해서웨이 CEO)

나는 데일 카네기 코스의 열렬한 신봉자이다. 회사에서 나는 직원들에게 동기를 부여해주기 위해 대화를 나누어야 했다.

하지만 나는 내성적이고 사람들 앞에서 움츠러들기 쉬운 사람이었다. 카네기 교육을 받고 난 후 사람들 앞에서 당황하지

않고 자신해서 이야기를 하게 되었고 도전적인 일을 좋아하게 되었다. 이후 나는 많은 직원들을 데일 카네기 트레이닝에

보냈고 그들 대부분이 진정한 변화를 경험했다.

- 리 아이아코카 (크라이슬러 사장)

비전을 공유시키는 커뮤니케이션, 인간경영은 사업의 핵심이다. 나는 카네기 코스를 통하여 이러한 기술들을 얻을 수 있었다.

- 손병두 (KBS 이사장)

병원이 크게 성장하는 과정에서 직원들간의 갈등은 경영자에게 큰 고민을 안겨줍니다. 카네기 코스는 이러한 고민을

슬기롭게 극복할 수 있는 지혜를 깨닫게 도와주었고 실천에 옮길 수 있게 하였습니다.

- 신준식 (자생한방병원 이사장)

카네기를 통해 가족간의 관계, 그리고 직장 임직원간의 관계의 소중함과 우호적인 인간관계 수립의 중요성을 다시 깨닫게

되었다. 또한 배운 내용의 실천을 통해 몸에 익히며, 이를 교육시간에 발표함으로써 자연스럽게 자신의 것으로 만들고 있다.

- 유창호 (한국후지필름 고문)

지금까지 여러 가지 교육방법이 있었지만 카네기 코스 훈련방법은 가장 실용적이었다. 특히 동기부여를 위한 칭찬을

실천함으로써 더욱 긍정적인 조직 분위기를 갖게 되었다. 새로운 교육기법을 개발하고 훈련시켜주신 카네기 강사 분들에게

감사를 표한다.

- 김종광 (한국 바스프 회장)

◆ 마이크로소프트, 보잉사, 월마트, 멜린리치 등 전세계 기업들이 인정한 데일 카네기에 도전하십시오.

조직원에게 존경 받는 진정한 리더의 모습을 경험하실 수 있습니다.

# 데일카네기 코리아 표준가격표

과정명	정가(단위: 원/1인)	일괄계약	할인율 %	할인가격(원)/1인
Dale Carnegie Course	1,300,000	4명 이하	0	1,300,000
		5~9명	5	1,235,000
		10~14명	10	1,170,000
		15~20명	15	1,105,000
		20명 이상	20	1,040,000
		특별할인	할인율 %	할인가격(원)/1인
		수료자 추천시	5	1,235,000
		교육 주관자 및 담당자 할인	10	1,170,000
카네기 타 과정 수료생	10	1,170,000		
Leadership Training for Managers	1,100,000	4명 이하	0	1,100,000
		5~9명	5	1,045,000
		10~14명	10	990,000
		15~20명	15	935,000
		20명 이상	20	880,000
		특별할인	할인율 %	할인가격(원)/1인
		수료자 추천시	5	1,045,000
		교육 주관자 및 담당자 할인	10	990,000
카네기 타 과정 수료생	10	990,000		
Sales Advantage Course	1,200,000	4명 이하	0	1,200,000
		5~9명	5	1,140,000
		10~14명	10	1,080,000
		15~20명	15	1,020,000
		20명 이상	20	960,000
		특별할인	할인율 %	할인가격(원)/1인
		수료자 추천시	5	1,140,000
		교육 주관자 및 담당자 할인	10	1,080,000
카네기 타 과정 수료생	10	1,080,000		
High Impact Presentation	1,100,000	4명 이하	0	1,100,000
		5~9명	5	1,045,000
		10~14명	10	990,000
		15~20명	15	935,000
		20명 이상	20	880,000
		특별할인	할인율 %	할인가격(원)/1인
		수료자 추천시	5	1,045,000
		교육 주관자 및 담당자 할인	10	990,000
카네기 타 과정 수료생	10	990,000		
The Leadership Advantage	1,000,000	4명 이하	0	1,000,000
		5~9명	5	950,000
		10~14명	10	900,000
		15~20명	15	850,000
		20명 이상	20	800,000
		특별할인	할인율 %	할인가격(원)/1인
		수료자 추천시	5	950,000
		교육 주관자 및 담당자 할인	10	900,000
카네기 타 과정 수료생	10	900,000		
Achieving Success through Human Relations Skills	600,000	4명 이하	0	600,000
		5~9명	5	570,000
		10~14명	10	540,000
		15~20명	15	510,000
		20명 이상	20	480,000
		특별할인	할인율 %	할인가격(원)/1인
		수료자 추천시	5	570,000
		교육 주관자 및 담당자 할인	10	540,000
카네기 타 과정 수료생	10	540,000		

\* 데일카네기 코리아의 전 과정은 부가세 별도입니다.

## 2016 신입리더 핵심스킬 세미나(ASHR) 수강신청서

본사

2016 년 월 요일 과정을 신청합니다

➤ 수강생 정보

성명	영문성명	사 진 * E-mail 접수시 파일첨부
전화번호	휴대전화	
E-mail		
우편물 수령 주소(우: - )		

➤ 소속기관

회사명	부서명
직위	담당업무
회사주소	
상사 이름 / 직위	상사 이메일
상사 연락처	

➤ 교육담당자(회사 지원 시)

성명	직위
연락처	FAX
E-mail	주소

➤ 회계담당자 : 세금 계산서 발행 요청시, 사업자등록증 사본을 아래 접수처(메일 또는 팩스)로 보내주시기 바랍니다.

성명   직위	E-mail * 전자계산서
연락처	FAX

➤ 수강신청

입금계좌	하나은행 130-910019-94404 예금주. (주)데일카네기코리아		
계산서 발행요청	네 ( ), 아니요 ( )	접수처	F.02-557-4547, public@carnegie.co.kr

본인은 데일 카네기 코리아의 교육을 수강하고자 소정의 서류를 갖추어 제출합니다.

2016 년 월 일

지원자: (서명 또는 날인)

데일 카네기 코리아 대표이사 귀하