



# High Impact Presentations

# Effective Leaders Communicate with Enthusiasm and Confidence

프레젠테이션은 중요한 비즈니스 도구입니다.

프레젠테이션의 목표가 설득이든, 판매이든 또는 영감을 주는 것이든

프레젠테이션은 고객에게 경쟁사와 차별점을 보여줄 수 있는 중요한 요소입니다.

프레젠테이션을 성공적으로 하게 되면 마치 왕관에 있는 보석처럼

상대방에게 자신의 존재를 각인 시킬 수 있습니다. 청중은 귀하가 준비되었다고 생각할 것입니다.

또 귀하를 통해 좋은 정보를 얻을 것이며 자신감 있는 모습에 좋은 인상을 받을 것입니다.

1912년부터 Dale Carnegie는 복잡한 비즈니스 환경을 성공적으로 탐색할 수 있는 도구를 제공했습니다.

이 프로그램은 모든 유형의 잠재 고객에게 자신있게 그리고 유능하게 의사소통 할 수 있는 능력을 제공합니다.

우리는 강렬한 프레젠테이션을 개발하고 일관되고 긍정적인 결과를 얻을 수 있는 입증된 방법과 기술을 보여줍니다.

High Impact Presentation은 신뢰성을 높이고

고객과의 관계를 개선하며 개념을 명확하게 전달할 수 있는

효과적인 프레젠테이션을 구성하는 데 중점을 둡니다.

음성과 제스처를 최적으로 사용하여 강한 인상을 남기고

공식적인 연설에서부터 일상적인 회의나 토론에 이르기까지

다양한 프레젠테이션 스타일을 배울 수 있습니다.

참가자는 프레젠테이션을 혁신적으로 개발하고 실습 할 수 있는 여러 기회를 얻습니다.

모든 프레젠테이션을 비디오 촬영하고

직접 리뷰강사와 함께 자신의 모습을 평가하고 즉각적으로 코칭을 받음으로써

보다 훌륭한 프레젠테이션을 할 수 있습니다.

High Impact Presentation은 교육 효과를 위해 소수 정예로 진행됩니다.

소수에게 집중된 수업은 열정적인 분위기로 탁월한 결과를 만들어 내며,

일곱번의 프레젠테이션과 코칭을 통하여 눈에 띄는 차이를 만들어 냅니다.

향상된 커뮤니케이션 및 이미지를 통해 실제적인 성과가 창출되는 것을 경험할 수 있습니다.

## 하이 임팩트 프레젠테이션 코스가 다루는 것

- 긍정적인 첫인상을 만들고 신뢰를 주는 방법
- 참가자가 속한 조직에 대해 긍정적인 이미지를 프레젠테이션 한다.
- 아이디어를 논리적으로 전달한다.
- 복잡한 문제를 간단하고 이해하기 쉽도록 만드는 유연성을 개발한다.
- 목소리, 동작, 표현기법을 효과적으로 사용하여 영향력을 높인다.
- 곤란한 상황에서 전문가적인 태도를 유지한다.
- 상대방의 제안을 받아들일 수 있도록 증거와 대안을 제공한다.
- 프레젠테이션의 구조를 효과적으로 사용하여 청중들의 확신을 얻는다.





## ■ 커리큘럼

2일, 오전 9:00 ~ 오후 6:00 | 1,100,000원(v.a.t별도)

과	교육 내용
1	• 긍정적인 첫인상 창출
2	• 신뢰를 형성하는 프레젠테이션
3	• 복잡한 정보를 쉽게 전달하는 프레젠테이션
4	• 더욱 강렬한 임팩트를 주는 프레젠테이션
5	• 타인을 행동하도록 동기부여하는 프레젠테이션
6	• 중압감을 받는 상황에서의 질의응답
7	• 변화를 받아들이도록 제안하는 프레젠테이션

## ■ 참가대상

기획, 전략, 영업, 마케팅, 인사, 교육 등 프레젠테이션 스킬이 필요한 모든 사람.

## ■ 추천의 말

데일 카네기 트레이닝은 내 책임이 막중해질수록  
내게 없어서는 안 될 것이 되었다.  
나는 위험한 순간에도 용기를 가지고 도전할 수 있었고  
새로운 상황을 과감히 받아들일 수 있게 되었다.  
나는 고객을 만나고 프레젠테이션을 하고,  
공개석상에서 Oracle을 홍보하는 일을  
훨씬 더 효과적으로 수행할 수 있게 되었다.  
- 웬디 진슨 (오라클 부사장)

데일카네기코리아

서울시 강남구 역삼로 17길 47 카네기빌딩  
02-556-0113 | public@carnegie.co.kr | kr.dalecarnegie.com

**금융 보험 부문**  
 한국은행, 산업은행, 시티은행, 우리은행, 하나은행, 신한은행, 제일은행, 대구은행, 수출입은행, 세종증권, 신한카드, 신영증권, 미래에셋증권, 농협, 키움투자증권, 증권예탁원, 한국증권금융, 한국증권전산, 코스닥증권시장, 금융결제원, PCA생명, 푸르덴셜생명보험, AIG생명보험, 교보생명, 삼성생명, 알리안츠생명, 뉴욕생명, 서울보증보험, 신한카드, LG캐피탈, 삼성캐피탈, 전문건설공제조합, 한국주택보증, 그린화재보험, LG화재, ING생명, 라이나생명, 카이스인베스트먼트 코리아, 아슈리온 코리아, 우리은행정보시스템, 농협중앙회, RGA리인슈어런스, 스탠다드차타드 캐피탈, 현대카드&캐피탈 등

**정보통신, 벤처 부문**  
 KT, SK텔레콤, 삼성네트웍, 데이콤, 하나로 텔레콤, 대립I&S, 마이크로소프트, HP, IBM, 모토로라, 엘슨, 서두인집, 티맥스소프트, 휴맥스, 서울반도체, 샤프, 시큐아이닷컴, 핸드소프트, 터보테크, LG IBM, 유니시스, 영림원, 아이마켓코리아, DAUM, 씨오텍, 석영브라이스톤, 한국BMC소프트웨어, ENE시스템, 레인콤, KT텔레캅, 시스코, 넥슨SD, 코오롱정보통신, 아이레버, 다우데이터, 농심데이터시스템, 케이던스코리아, KT네트웍, KT데이터시스템, KTH, 다나와, 팹택앤큐리텔, 지엔텔 등

**제조 부문**  
 포스코, 현대자동차, 르노삼성자동차, 로크웰삼성, 불보건설기계, 대덕산업, 삼성SDI, 삼성전자, 웅진코웨이, 한국타이어, 현대전자, 현대중공업, 한진중공업, 지멘스, 한솔제지, 이건설업, 신도리코, 유한킴벌리, SMC공업, 요코가와전기, 기아특수강, LG정밀, 아이비클럽, 아가월드, 새한, BMW코리아, 보쉬, 크라이슬러 코리아, 한성자동차, IPDECAUX, 유니시티, 삼성반도체, 고려아연, 두산메카텍, 삼성중공업, SEZ코리아, JMC, 클라이언트코리아, 한국코닥, STI, 석영전자, MKS, 아세아제지, 동우화인켄, 올림푸스, BIC프로덕트 코리아

**유통 판매 부문**  
 이랜드, 까르푸, 삼성물산, 현대종합상사, 하이마트, 신세계, LG패션, 인터파크, 동남아해운, 유코카캐리엇, 선우상선, 현대해운, 대한통운, 세스코, 웅진코웨이, 옥시, LG생활건강, LVMH, 페라가모, 구찌, 펜디, 롯데마트, 엔자임, 까사미야, 사임당, LG생활건강, 태평양, 한국화장품, 한불 화장품 등

**교육 부문**  
 서울대, 서울대 교수, 삼성경제연구원, 포항공대, 카이스트, 고려대, 한양대, 경희대, 건국대, 이화여대, 숙명여대, 성신여대, 세종대, 광운대, 아주대, 성균관대, 성균관대 국정대학원, 건양대, 대교, 웅진닷컴, 배재대, 그리스도대, 인하대, 서울시립대, 서울여대, 서울시립대 공무원, YBM시사닷컴, CJ인재개발원, 한경아카데미, 최선어학원, 울곡연수원, 한국토론회회, 강원대, 중앙대 교직원 등

**에너지 부문**  
 LG정유, 현대오일뱅크, S-OIL, 한국가스공사, SK, 한국금유, 대성산업, 중앙에너지비즈, 한국BP, 한국셀, 요코가와전기, 삼성전기 등

**건설 부문**  
 현대산업개발, 삼성건설, 신영, 대동주택, 우림건설, 삼우설계, 아세아시멘트, 성신양회, 대림산업, 동일건축, 시아플랜, 다우코닝, 해인, ENE SYSTEM, 두산산업개발, 포스코 건설 등

**찾아오시는 길**

강남구 역삼로 17길 47 (역삼동 739-17) 카네기빌딩

- 지하철 이용시  
 지하철 2호선 역삼역 2번출구 → 도곡동방향 좌측 출구 → 강남 파이낸스 센터 따라 직진(약 290m) → 카페카와 지나 우회전 → 도로 직진 (약 130m) 카네기 빌딩
- 자가용 이용시  
 역삼역 사거리 도곡동 방향 약 290m → 카페 카와, 에이스골프 매장 사이길 우회전 → 도로 직진(130m) 카네기 빌딩